

UN
PU
ENTE
ENTRE DOS
MÉXICOS
TE



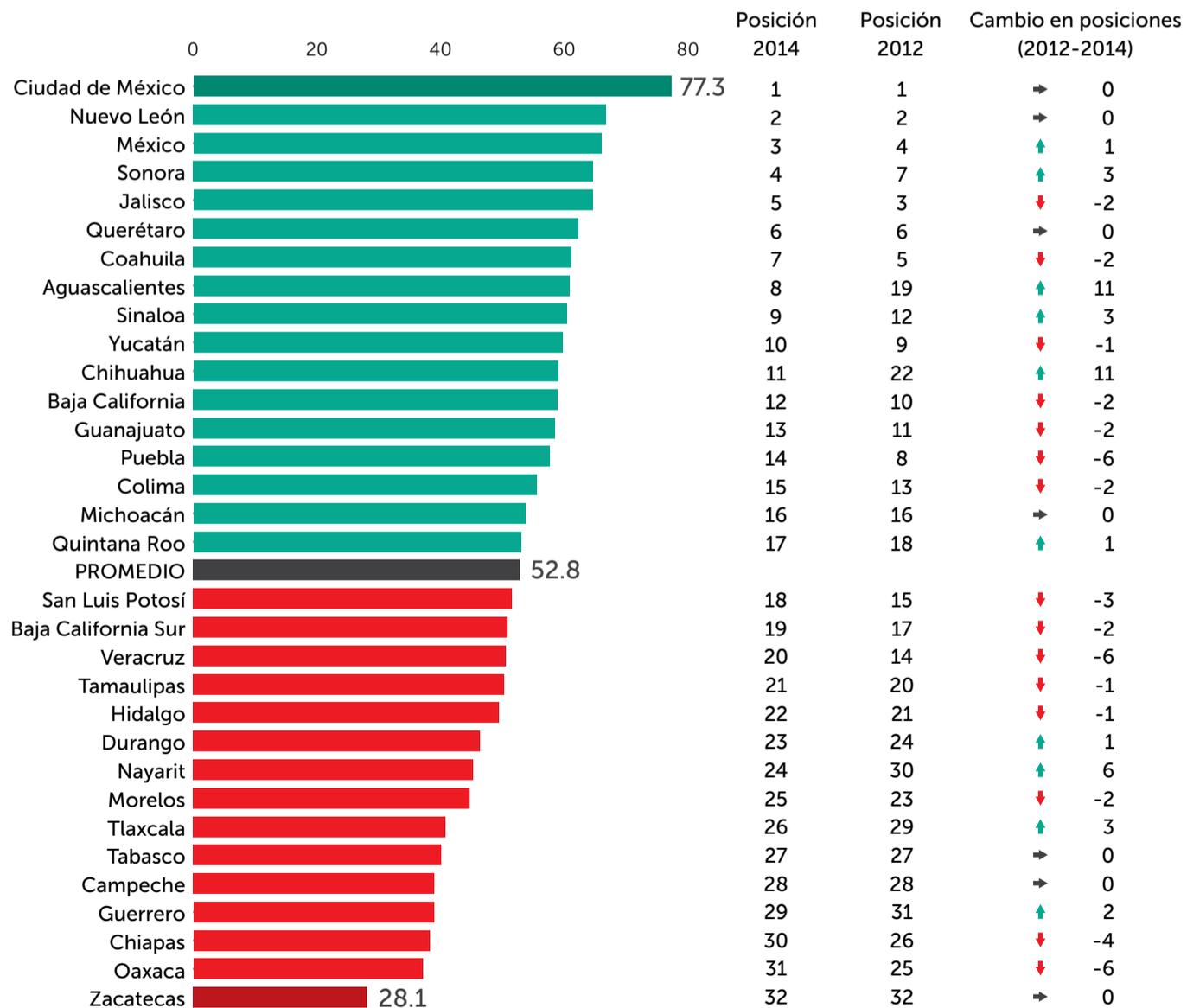
VII. ECONOMÍA ESTABLE

¿Qué mide?

El subíndice de *Economía* mide las principales características de las economías estatales, así como la situación del crédito para empresas y familias. Dentro del subíndice se incluyen indicadores que describen la distribución del PIB, el dinamismo de la economía, el nivel de deuda, así como la dependencia y la diversificación económicas. Los estados que presentan una economía estable así como mercados crediticios grandes, atraen más talento e inversión y son, por lo tanto, propensos a una mayor generación de empleo y riqueza.

Ranking del subíndice y cambios en posiciones 2012-2014

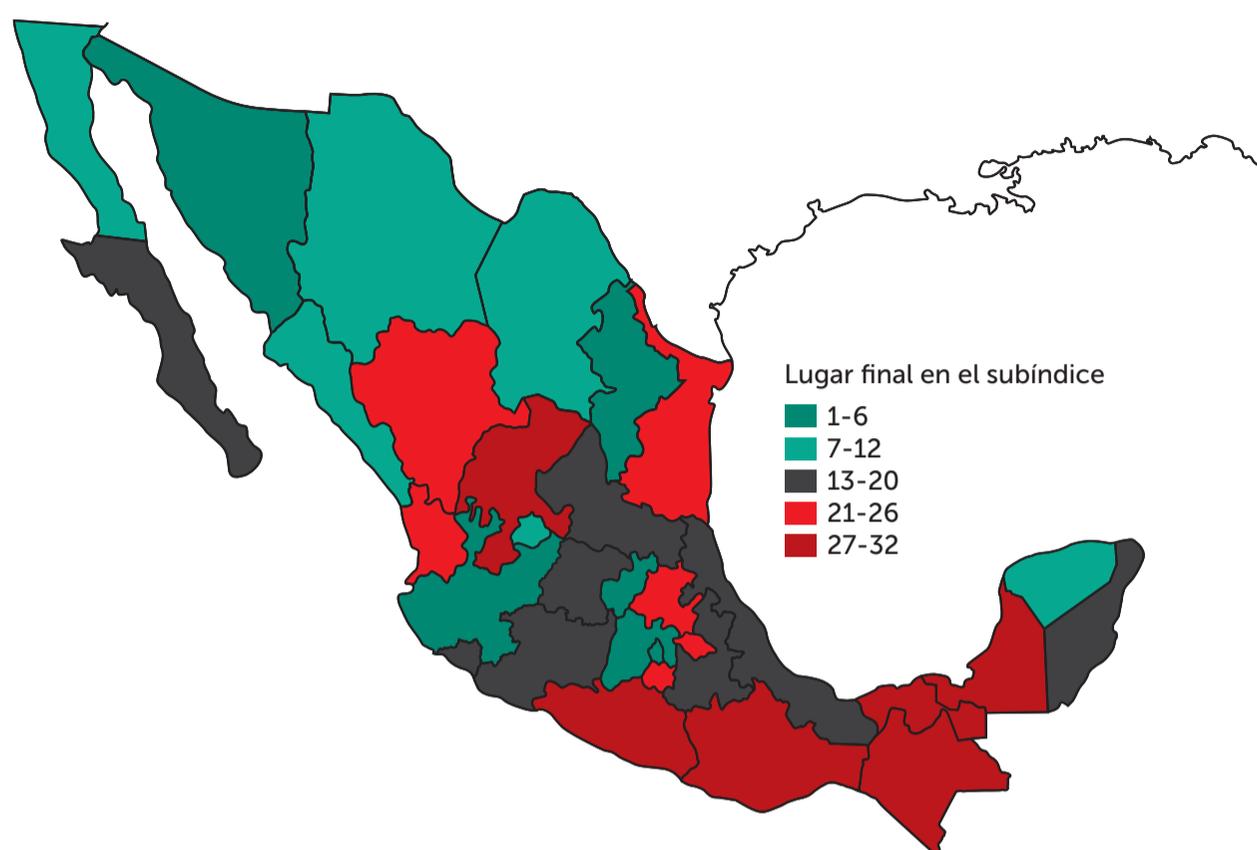
Gráfica VII.1 Resultados en el subíndice Economía.



Fuente: IMCO.

Nota: El tamaño de la barra corresponde al puntaje obtenido por el estado en el subíndice analizado.

Mapa VII.1 Resultados del subíndice Economía por ubicación geográfica.



Fuente: IMCO.

Resultados por indicador

Tabla VII.1 Resultados generales por indicador.

Indicador (unidades)	¿Más es mejor?	Promedio 32 estados			Promedio 3 mejores (2014)	Mejor entidad (2014)
		2012	2014	Cambio		
PIB per cápita (Pesos por persona)	Sí	119,780	128,169	✓	243,875	Ciudad de México 302,037
PIB en sectores de alto crecimiento (Porcentaje del PIB estatal)	Sí	49.5	50.8	✓	63.5	Coahuila 68.5
Crecimiento del PIB (Promedio de la tasa de crecimiento real de los últimos 3 años)	Sí	4.47	2.77	✗	5.73	Aguascalientes 6.40
Deuda estatal y de organismos estatales (Porcentaje del PIB estatal)	No	2.47	2.78	✗	0.17	Tlaxcala 0.00
Deuda pública como porcentaje de las Participaciones Federales (Porcentaje)	No	82.1	84.5	✗	13.2	Tlaxcala 0.0
Plazo promedio de vencimiento de la deuda (Años promedio ponderados)	Sí	15.1	14.7	✗	19.4	Nayarit 20.3
Costo promedio de deuda (Tasa de interés promedio ponderada)	No	6.3	5.1	✓	3.9	Aguascalientes 3.8

Fuente: IMCO.

Indicador (unidades)	¿Más es mejor?	Promedio 32 estados			Promedio 3 mejores (2014)	Mejor entidad (2014)
		2012	2014	Cambio		
Personas con ingresos mayores al promedio estatal (Porcentaje de la PEA ocupada)	Sí	21.4	20.8	X	26.6	Chiapas 26.8
Participación laboral (Población económicamente activa ocupada como porcentaje de la población total)	Sí	41.8	41.5	X	46.4	Colima 47.1
Dependencia económica (Personas en edad no laboral como proporción de las personas en edad laboral)	No	62.2	62.6	X	53.6	Quintana Roo 52.9
Diversificación económica (Número de sectores presentes en la economía)	Sí	754	754	=	882	Ciudad de México 900

Fuente: IMCO.

Los mejores estados

Ciudad de México

La Ciudad de México obtiene el primer lugar en el subíndice Economía porque se encontró entre los primeros cinco lugares en cuatro de los 11 indicadores analizados. Fue la entidad con la mayor diversificación económica con 900 sectores mientras que el promedio nacional fue de 754. También fue el estado con el mayor PIB per cápita con 302 mil 37 pesos por persona y no 128 mil 169 como la media de la muestra. Ocupó la cuarta posición en dependencia económica (55.1 personas en edad no laboral como proporción de las personas en edad laboral) así como el quinto lugar en participación laboral con una población económicamente activa ocupada equivalente a 45.5% de la población total del estado.

Nuevo León

Nuevo León se encuentra en segundo lugar debido a que en cuatro de los indicadores se posicionó entre los seis primeros lugares. Fue el segundo estado con el mayor PIB per cápita (240 mil 161 pesos) y con la mayor proporción de su PIB generada en sectores de alto crecimiento (61.3% del PIB total mientras que el promedio de los estados fue de 50.8%). Adicionalmente obtuvo el cuarto lugar en diversificación económica, con 858 sectores presentes en su economía, y el sexto en dependencia económica.

México

México obtiene el tercer lugar porque en cuatro de los indicadores se posicionó dentro de los primeros 10 lugares. Fue el tercer estado con mayor diversificación económica (867 sectores), el quinto con la menor dependencia económica (55.5 personas en edad no laboral como proporción de las personas en edad laboral), el octavo con mayor porcentaje de su PIB generado en sectores de alto crecimiento (58.4%) y también el octavo con el plazo promedio de vencimiento de deuda más alto (17.4 años promedio).

Los estados con mayores cambios

Aguascalientes (+11)

Con respecto al ranking de 2012, Aguascalientes subió 11 lugares (del 19 al ocho). Lo anterior se debió a que el costo promedio de la deuda disminuyó de seis a 3.8%, a que la tasa de crecimiento del PIB pasó de 5.12 a 6.40% y a que la proporción del PIB en sectores de alto crecimiento aumentó de 56.3 a 60.7%.

Chihuahua (+11)

Con respecto al ranking de 2012, Chihuahua subió 11 lugares (del 22 al 11). Lo anterior se debió a que el plazo promedio de vencimiento de la deuda aumentó de 13.5 a 18.5 años, a que la tasa de crecimiento del PIB pasó de 3.65 a 4.64% y a que la dependencia económica se redujo de 64.5 a 59.9 personas en edad no laboral como proporción de las personas en edad laboral.

Una mirada al interior del subíndice

PIB per cápita

- La brecha entre el PIB per cápita promedio de los tres primeros lugares (243 mil 875 pesos) y los tres últimos lugares (63 mil 245 pesos) fue de 180 mil 631 pesos.

PIB en sectores de alto crecimiento

- En promedio, los estados generaron 50.8% de su PIB en sectores de alto crecimiento.
- Coahuila fue el estado con la mayor proporción de su PIB generado en sectores de alto crecimiento (68.5%) y Campeche el estado con la menor (6.6%).

Deuda estatal y de organismos estatales

- Los estados con los niveles de deuda más altos como porcentaje del PIB fueron: Chihuahua (8.88%), Quintana Roo (6.97%), Chiapas (6.25%), Coahuila (6.18%), Nayarit (5.31%), Nuevo León (4.72%), Veracruz (4.54%) y Michoacán (4.23%).

Diversificación económica

- En promedio, los estados tuvieron 754 sectores presentes en su economía. El máximo se encontró en la Ciudad de México con 900 y el mínimo en Campeche con 622.

IMCO PROPONE

Las propuestas del IMCO para que las economías estatales crezcan son las siguientes:

- El gobierno puede ser un importante agente de cambio para mejorar las condiciones que fomentan el crecimiento económico de los estados. Para ello, es fundamental abandonar la noción de las vocaciones productivas, a favor de una de ventajas comparativas. La idea de una vocación para una región es contraria a las posibilidades de desarrollo de la misma a partir de cambios en su estructura productiva. Si hay subsidios atados a la supuesta vocación, se generan oportunidades de corrupción.
- Las industrias de mayor valor agregado no van a llegar de la noche a la mañana si antes no existen capital humano, manufacturas y servicios de valor intermedio que sirvan como entrenamiento para las personas que están en ocupaciones rurales o extractivas. Los estados deben hacer una comparación detallada de los costos de operación en países muy exitosos en industrias intermedias, como China, India y países latinoamericanos y del Caribe, para encontrar aquellos nichos en donde pueden tener ventajas comparativas y áreas de oportunidad en la estructura de costos de cada entidad.
- La autoridad gubernamental debe producir bienes públicos de manera transversal que puedan ser utilizados por todos los agentes económicos. Son especialmente útiles las inversiones en activos de red (carreteras, agua potable, electricidad, telecomunicaciones). Muchas de estas no son atribuciones del gobierno estatal. Sin embargo, los gobiernos estatales pueden proveer las ideas correctas y el capital semilla para que la federación, los municipios y agentes privados hagan inversiones al *pari passu*.
- La promoción de los estados para atraer industrias de alto valor agregado es un proceso de largo plazo que implica la construcción de la infraestructura necesaria de manera previa al proceso de promoción. Los casos exitosos en México, como en los estados del Bajío, implicaron un plan muy detallado que trascendió varios períodos de gobierno y que incluyó abastecimiento de gas, la adquisición de terrenos, creación de infraestructura básica y sobre todo la formación de capital humano.
- Propiciar la diversificación de las actividades productivas mediante la creación de bienes y servicios públicos que sean útiles para la mayoría de las actividades económicas. Una economía diversificada es más resistente a las crisis y puede mantener tasas de crecimiento sostenidas en el tiempo.
- Los estados tienen que ajustar su balance fiscal para evitar el crecimiento en el tiempo de la deuda pública a su cargo. La operación con déficit del gobierno es una hipoteca sobre el bienestar futuro de los habitantes de los estados. Una menor demanda de crédito debe reducir las tasas en el tiempo

y permitir que el endeudamiento público estatal se acerque en costo al endeudamiento soberano de México.

- Los estados tienen que fortalecer el rubro de ingresos propios para mejorar su autonomía fiscal y poder responder mejor a situaciones emergentes y crisis.
- Los impuestos sobre nómina tienen un efecto negativo en la formalidad económica y la creación de empleo, por lo cual impuestos que gravan las externalidades negativas, como los impuestos a emisiones de carbono, pueden ser una mejor opción de política pública.
- Los subsidios para el desarrollo de pequeñas y medianas empresas pueden orientarse mejor a generar mayor información y visibilidad de las empresas, transparentar su contabilidad y producir calificaciones de riesgo públicas que sean un buen mecanismo de información para que, a su vez, estas empresas puedan conseguir crédito y capital en el mercado.
- Los recursos para empresas nacientes, capital semilla, startups y fondeo de ideas de negocio deben concursarse y asignarse de manera transparente. Montarlos en plataformas de crowdfunding es un mejor uso de los recursos públicos que otorgar apoyos generalizados y a fondo perdido.