

NOVIEMBRE, 2025

BILATERAL

X-RAY

Radiografía de la relación
México - Estados Unidos, con
la participación de Canadá.

ELABORADO POR:

USMF – Adolfo Cervantes (@AdolfoCervantes)
IMCO – Isabel Madrazo (@IsaMadrazo)



U.S. - MEXICO
FOUNDATION



Instituto Mexicano para la Competitividad A.C.



CRA
CORN REFINERS
ASSOCIATION



TABLA DE CONTENIDO

1. **PLUMA INVITADA**
2. **ANÁLISIS BILATERAL**
3. **ANÁLISIS POR TEMA**
4. **ANÁLISIS DE CANADÁ**
5. **DOCUMENTO DESTACADO**
6. **GRÁFICOS DESTACADOS**
7. **ENLACES A ARTÍCULOS**

Pluma Invitada

La relación bilateral entre México y Estados Unidos bajo el T-MEC está impulsada por una fuerte integración económica. En agosto de 2025, México se convirtió por primera vez en el principal comprador de Estados Unidos, se consolidó como su principal proveedor y pagó una de las tasas efectivas de arancel más bajas. De cara a la revisión del T-MEC en 2026 y concluidas las consultas públicas, hay una visión más clara en torno a la discusión: reglas de origen, disposiciones laborales, energía, el papel creciente de China en la región, entre otros.

Para concluir con éxito el proceso, ya sea de revisión o renegociación, será crucial mostrar cómo la región se ha posicionado competitivamente frente a otros bloques y las ventajas comparativas que aportan México, Estados Unidos y Canadá para atraer industrias estratégicas.

En un contexto geopolítico complejo, con reglas comerciales transformándose y una próxima revisión del T-MEC, contar con información oportuna y analítica es esencial. El **Bilateral X-Ray** permite identificar temas que moldean la conversación y pueden redefinir el comercio de América del Norte. La publicación provee de información a actores clave y ayuda a reducir, en cierta medida, la incertidumbre sobre la relación bilateral.



IVANA CORTÉS VÁZQUEZ
**COORDINADORA DE DESARROLLO ECONÓMICO
DEL IMCO**

Análisis Bilateral

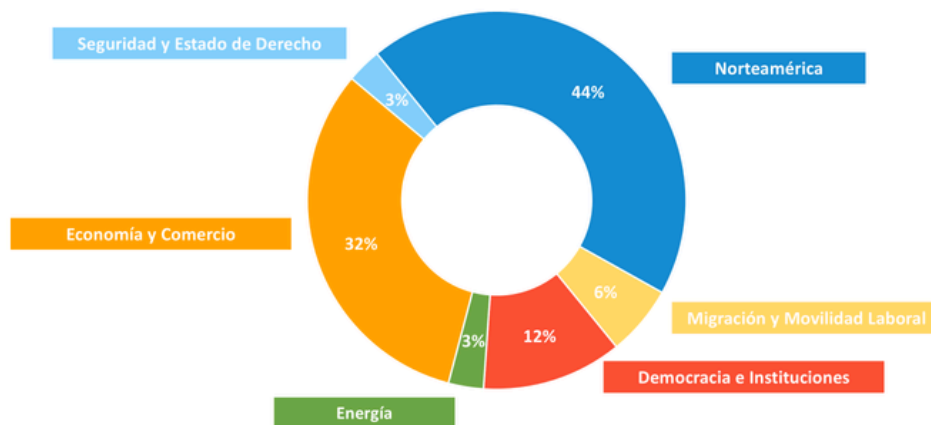
➤ COBERTURA DE PUBLICACIONES – NOVIEMBRE 1 – 30

Durante el mes, los think tanks generaron un total de **34 piezas** de contenido relacionadas con las interacciones entre **México, Estados Unidos y Canadá**. La creación de contenido disminuyó gradualmente. Este mes el 62% fue producido en Estados Unidos, el 26% en México y el 12% en Canadá. El enfoque temático sigue siendo similar al mes anterior, siendo Economía y Comercio y el bloque de Norteamérica los temas más mencionados. Este mes **Norteamérica** tuvo quince menciones. Posteriormente, **Economía y Comercio** con once. Enseguida **Democracia e Instituciones** con cuatro publicaciones. En otros temas con menor cantidad de contenido generado, **Migración y Movilidad Laboral** tuvo dos menciones y **Seguridad y Estado de Derecho** y **Energía**, una mención, respectivamente.

En cuanto a los think tanks que lideraron la generación de contenido por país durante este mes, el **Center for Strategic and International Studies (CSIS)** repite por parte de **Estados Unidos**. Por otro lado, el **Consejo Mexicano de Asuntos Internacionales (COMEXI)** y el **Colegio de México (COLMEX)** generaron más contenido por parte de **México**. Finalmente, no hubo un *think tank* **canadiense** que liderara la generación de contenido en temas de la relación trilateral.

Cobertura de temas

¿Qué temas de la relación bilateral cubrieron los centros de pensamiento en México y Estados Unidos en noviembre 2025?



Source: IMCO and USMF.

Análisis por Tema

➤ NORTEAMÉRICA

Durante noviembre, los think tanks se enfocaron en **Norteamérica** y orientaron el enfoque en los retos y las oportunidades derivados del comercio regional, la integración económica y la próxima revisión del T-MEC en 2026. Sus análisis coincidieron en que la región atraviesa un punto de inflexión donde la geopolítica, la seguridad económica y las cadenas de suministro redefinen las prioridades de cooperación trilateral.

Las publicaciones abordaron temas como el impacto del comercio en la desigualdad de ingresos en México, el futuro de la relación Canadá-México en un contexto de incertidumbre y los mecanismos institucionales para fortalecer la previsión estratégica en materia de comercio e innovación. Finalmente, el papel del intercambio educativo y cultural también fue destacado. Parte del contenido analizó que los vínculos sociales siguen siendo componentes clave para comprender la política estadounidense y para robustecer la cooperación hemisférica más allá de lo comercial.

En conjunto, las publicaciones del mes delinean un panorama donde Norteamérica se mueve entre la oportunidad estratégica y la incertidumbre estructural. La revisión del T-MEC en 2026 aparece como el eje articulador de debates económicos, sociales y geopolíticos que determinarán el rumbo regional en la próxima década.

NORTEAMÉRICA EN DATOS

- Brasil, **México** y Colombia fueron los tres principales países de origen de estudiantes de América Latina y el Caribe hacia Estados Unidos, enviando **16,877**, **15,474** y **10,120** estudiantes internacionales respectivamente durante 2023–2024. Los tres países se encuentran entre los **25** principales emisores de estudiantes internacionales a Estados Unidos a nivel mundial. ([CSIS](#))

CONTENIDO CLAVE

- Baker Institute. [**Binational Governance of Transboundary Aquifers**](#), por Rosario Sánchez e Ivonne Cruz.
- CIGI. [**From NAFTA to Surveillance Capitalism: USMCA's Digital Order**](#), por Burcu Kilic.



➤ ECONOMÍA Y COMERCIO

Durante noviembre, los think tanks continuaron enfocándose en el tema de **Economía y Comercio**. Los análisis se centraron en la evolución del comercio norteamericano y los factores que influirán en la revisión del T-MEC en 2026. Se evaluaron los efectos de los aranceles en las cadenas de suministro y en los consumidores, así como el impacto de la política comercial estadounidense en México, ahora el principal importador de bienes de EE.UU. También se destacó la creciente presencia económica de China en América Latina y su influencia sobre las estrategias comerciales de América del Norte.

En materia digital, diversos informes subrayaron la importancia de la regulación de datos, la inteligencia artificial y los costos del espectro en México, temas que podrían adquirir mayor relevancia en la revisión del acuerdo.

En conjunto, las publicaciones describen un entorno comercial marcado por la combinación de presiones arancelarias, cambios tecnológicos y competencia geoeconómica, factores que moldearán las discusiones regionales hacia 2026.

ECONOMÍA Y COMERCIO EN DATOS

- En julio de 2025, las importaciones estadounidenses desde México alcanzaron **32.2 mdd**, un incremento de **8%** comparado con el mismo periodo de 2024. En contraste, durante el mismo periodo las participaciones de otros socios como China, la Unión Europea y Canadá disminuyeron **5.2%, 2.2% y 1.5%**, respectivamente. **(IMCO)**.
- Tres meses después del anuncio arancelario de Trump (junio), el **64%** del costo de los aranceles lo absorbían los importadores estadounidenses, **14%** los exportadores extranjeros mediante precios más bajos y **22%** los consumidores estadounidenses vía precios más altos. Para octubre, la distribución cambió de manera significativa: los importadores solo asumían **27%**, los exportadores **18%** y los consumidores ya enfrentaban **55%** del costo total, reflejando el incremento gradual de la inflación. **(CFR)**.

CONTENIDO CLAVE

- CSIS. **How Mexico's Costly Spectrum Undermines Its Digital Future**, por Ryan C. Berg, Diego Marroquín y Henry Ziemer.
- Brookings. **Tariffs are a particularly bad way to raise revenue**, por Jay Shambaugh.



➤ DEMOCRACIA E INSTITUCIONES

Durante noviembre, **Democracia e Instituciones** fue el tercer tema más relevante, con cuatro publicaciones centradas en diversos temas. Desde el T-MEC hasta el factor China, *think tanks* de los tres países profundizaron en las complejidades geopolíticas de estos temas.

Enfocándose en China, una publicación sobre cómo México está navegando las tensiones entre Estados Unidos y China resulta relevante dado el contexto actual derivado de la guerra comercial iniciada por las imposiciones arancelarias de Estados Unidos a principios de año.

DEMOCRACIA E INSTITUCIONES DE DERECHO EN DATOS

- La Oficina de Estadísticas de Transporte de Estados Unidos estimó que el comercio de Estados Unidos con Canadá y México en 2024 representó el **30%** de todo el comercio internacional de Estados Unidos ese año. **(CFR)**.
- Si bien los aranceles estadounidenses redujeron la participación de China en el mercado de importaciones estadounidense, su participación en las importaciones mexicanas se disparó a aproximadamente el **20%**, lo que sugiere una importante "triangulación comercial". Así, el "código postal privilegiado" de México exige una estricta alineación con los intereses geopolíticos de Estados Unidos. **(The Dialogue)**.
- Un responsable de políticas señaló que Canadá es el mayor mercado de exportación de Idaho, con aproximadamente **1.500 millones de dólares** en bienes enviados al norte de la frontera en 2023, de los cuales aproximadamente una cuarta parte eran productos agrícolas. **(CFR)**.

CONTENIDO CLAVE

- CSIS. **Leveraging Latin America's Embrace of the United States** por Evan Ellis
- CFR. **North American Leaders 'Take a Deep Breath' Ahead of USMCA Review** por Rebecca Patterson



➤ OTROS TEMAS RELEVANTES

Durante este mes, los demás temas abordados por los think tanks fueron **Migración y Movilidad Laboral**, **Seguridad y Estado de Derecho**, y **Energía**.

Este mes, solo hubo una publicación relacionada con **Energía** y otra con **Seguridad y Estado de Derecho**, el último es un tema que ha generado gran interés a lo largo del año considerando la compleja situación fronteriza entre México y Estados Unidos. En este caso, se centró en los problemas relacionados con la lucha contra las amenazas de drones en la región.

Finalmente, con dos publicaciones identificadas, hubo un breve enfoque en **Migración y Movilidad Laboral** durante noviembre. En primer lugar, se publicó un artículo relacionado con los cambios de política necesarios para cumplir con los objetivos de deportación masiva de Trump y, en segundo lugar, se llevó a cabo un evento para discutir las implicaciones a largo plazo de sus políticas migratorias.

OTROS TEMAS EN DATOS

- La administración Trump ha recibido una inyección de **45 mil millones** de dólares para esta iniciativa, gracias al *One Big Beautiful Bill*. Estos recursos deben asignarse rápidamente a una infraestructura de control migratorio y una estrategia de comunicación que no se limite a políticas de priorización. **(Heritage Foundation)**.

CONTENIDO CLAVE

- The Baker Institute. **The Long-Term Impact of Trump's Immigration Policies** por staff
- CSIS. **Countering the Criminal Drone Threat in the Americas** por Henry Ziemer and Alfonso Camacho

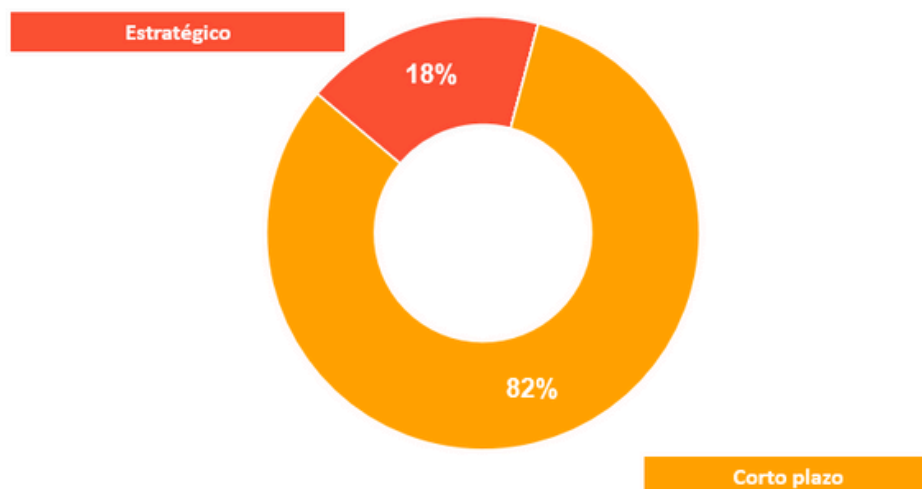




CONTENIDO A CORTO PLAZO VS. CONTENIDO ESTRATÉGICO PARA LA RELACIÓN TRILATERAL

- Durante noviembre, el **18%** del contenido producido por los think tanks se concentró en análisis **estratégico**, abordando temas clave de política económica y relaciones bilaterales en Norteamérica. Entre las publicaciones más destacadas se encuentran reportes sobre la gobernanza transfronteriza del agua, como Binational Governance of Transboundary Aquifers del Baker Institute, y análisis prospectivos del contexto mexicano. En el ámbito económico y del T-MEC, los reportes del COMEXI, IMCO, CIGI y The Dialogue abordaron la influencia de China, la política comercial estadounidense y los desafíos del comercio digital y la inteligencia artificial, resaltando los temas que marcarán la agenda estratégica de la región hacia 2026.
- El **75%** del contenido de **corto plazo** fue diversificado en diversas temáticas, abarcando desde economía y comercio hasta seguridad, migración y cooperación regional. Entre los temas más relevantes se destacaron la revisión del T-MEC, la digitalización y el uso de inteligencia artificial en el comercio, así como el impacto de los aranceles y la política comercial estadounidense.
- Asimismo, los análisis se centraron en la relación bilateral México-Estados Unidos, la gobernanza de recursos transfronterizos, la migración y políticas de deportación, así como la diplomacia educativa y los intercambios culturales como herramientas de cooperación regional. También se abordó la creciente influencia de China en América Latina y Norteamérica y sus implicaciones geopolíticas y económicas.

Estratégico vs Corto plazo

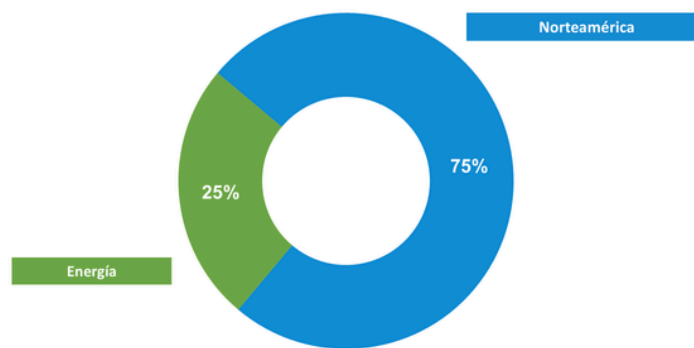


Análisis de Canadá

Durante este mes, los think tanks canadienses publicaron un total de **4** artículos sobre la relación trilateral entre México, Canadá y Estados Unidos, manteniendo un número reducido de publicaciones. Específicamente, los think tanks se centraron en temas de **Norteamérica** y **Energía**. No se publicó contenido sobre otros temas relevantes durante este mes.

Temas prioritarios

¿Qué temas de la relación trilateral cubrieron los centros de pensamiento en noviembre 2025?



Source: IMCO and USMF.

Las publicaciones producidas durante noviembre se centraron en dos temas principales. El primero fue el T-MEC, con una publicación que analiza la transición del TLCAN al nuevo orden digital del T-MEC, y la otra, la posición de Ottawa como actor comercial en Norteamérica. El segundo se centró en cómo el futuro energético de Canadá depende de una mayor integración regional, un tema de gran relevancia para la relación trilateral.

CANADÁ EN DATOS

- La energía es el motor de la productividad de Canadá representando el 10,3% del PIB en 2023 y empleó a **697.000** canadienses (aproximadamente el **3,4%** de todos los empleos). **(MEI)**

PUBLICACIONES CLAVE

- MEI. Canada's Energy Future Lies in Deeper North American Integration** por Taylor MacPherson Gabriel Giguère
- CD Howe. Ottawa Needs More Strategic Coordination With Business** por Lawrence Herman

Documento Destacado

EL PAPEL DE CHINA EN MATERIA DE COMERCIO E INVERSIONES CON LOS PAÍSES DE AMÉRICA DEL NORTE

CONSEJO MEXICANO DE ASUNTOS INTERNACIONALES (COMEXI)

POR EDUARDO TZILI APANGO

Esta publicación analiza la creciente relevancia económica de China y su impacto en América del Norte. Señala que Estados Unidos y Canadá han reforzado regulaciones sobre inversiones chinas en sectores estratégicos, mientras que México enfrenta un entorno mixto, combinando la atracción de inversiones en manufactura y tecnología con la adopción de medidas arancelarias y el ajuste de algunos proyectos vinculados a empresas chinas.

El análisis también contextualiza la decisión de México de aplicar un arancel del 50% a importaciones de países sin acuerdo comercial. Aunque la medida fue presentada como parte del fortalecimiento del Plan México, su coincidencia temporal con eventos diplomáticos internacionales y visitas oficiales generó distintas lecturas sobre sus posibles motivaciones.

En conjunto, la publicación presenta una visión general del entorno económico y regulatorio en torno a China en América del Norte y de los factores que están dando forma a las decisiones comerciales recientes en la región.

ASPECTOS CLAVE DEL REPORTE

- **México carece de una estrategia clara hacia China**, lo que genera señales mixtas (aranceles, frenos a proyectos, apertura selectiva) y reduce certidumbre para inversionistas en sectores sensibles como tecnología, energía y automotriz.
- **La posición de México en América del Norte está condicionada por el T-MEC** y la presión de EE. UU., especialmente ante la revisión de 2026 y la cláusula 32.10, que limita vínculos profundos con economías de “no mercado”. La falta de coordinación trilateral aumenta vulnerabilidades.
- **El reporte plantea tres rutas estratégicas:** alineación con EE. UU. (friend-shoring), diversificación hacia China/Asia, o una estrategia híbrida que combine integración norteamericana con cooperación cauta y técnica con China en sectores no sensibles. Esta última se considera la opción más pragmática.

Gráficos Destacados

➤ NORTEAMÉRICA

BAKER INSTITUTE FOR PUBLIC POLICY

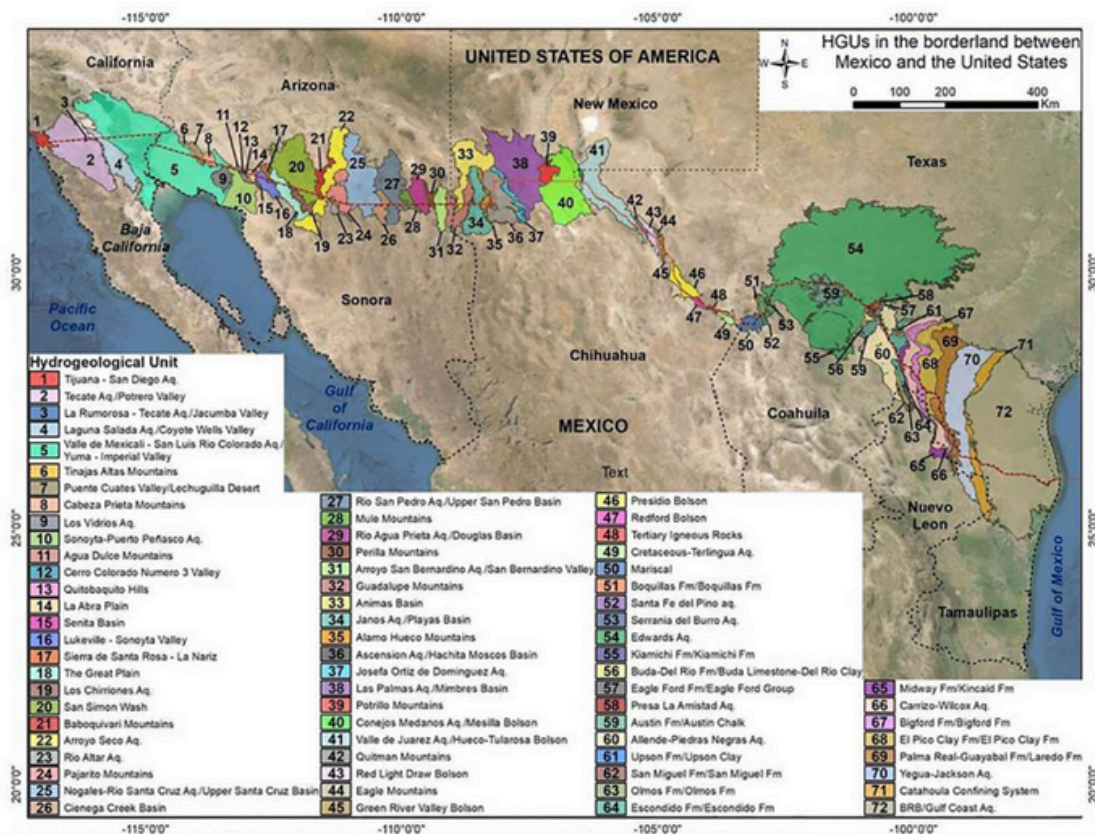
Binational Governance of Transboundary Aquifers

Por **Rosario Sánchez**

Este mapa muestra la totalidad de los acuíferos transfronterizos que comparten **México** y **Estados Unidos** a lo largo de toda la frontera, representados como unidades hidrogeológicas diferenciadas por colores y números. En conjunto, el mapa permite visualizar cómo el agua subterránea —un recurso del que dependen numerosas comunidades fronterizas— se distribuye en una región caracterizada por climas áridos y una alta presión sobre los recursos hídricos.

El artículo resalta que estos acuíferos —aunque vitales— siguen siendo un componente subestimado y carente de reconocimiento legal binacional, pese a que entre 7 y 9 millones de personas dependen de ellos para usos domésticos y agrícolas. También subraya que, a diferencia del agua superficial regulada por el Tratado de 1944, los acuíferos transfronterizos no cuentan con mecanismos formales de gestión conjunta.

Figure 2 — Transboundary Aquifers Between the U.S and Mexico: The Complete Map



Source: Rosario Sánchez and Laura Rodriguez, "Transboundary Aquifers between Mexico and the United States: The Complete Map," Transboundariness, 2022.

➤ ECONOMÍA Y COMERCIO

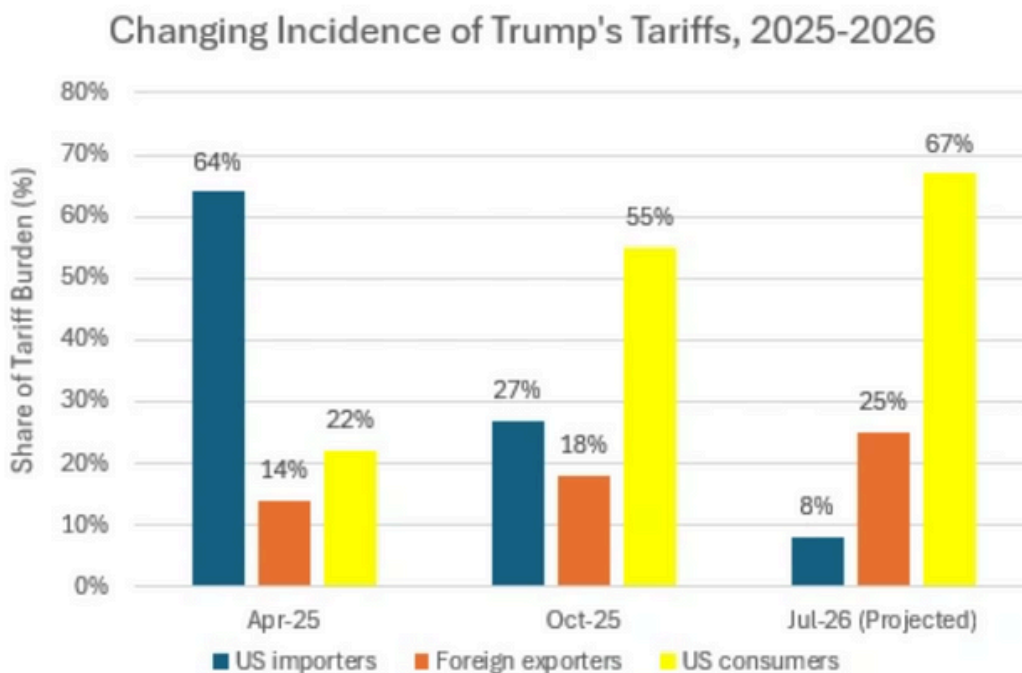
COUNCIL ON FOREIGN RELATIONS (CFR)

Who Pays Trump's Tariffs?

Por **Benn Steil**

Esta gráfica de barras muestra cómo ha ido cambiando quién absorbe el costo real de los aranceles impuestos por la administración Trump entre 2025 y 2026, diferenciando tres actores: los importadores estadounidenses, los exportadores extranjeros y los consumidores en **Estados Unidos**. A través de tres momentos —abril de 2025, octubre de 2025 y una proyección para julio de 2026— la figura ilustra un desplazamiento claro: el peso de los aranceles se mueve progresivamente hacia los consumidores estadounidenses, mientras disminuye la carga asumida por los importadores en Estados Unidos.

En abril de 2025, el mayor impacto recaía en los importadores **estadounidenses**, que absorbían el 64% del costo, mientras los exportadores extranjeros asumían un 14%, y los consumidores pagaban el 22% restante. Sin embargo, para octubre de 2025 esta distribución cambia significativamente: los importadores reducen su participación al 27%, los exportadores asumen un 18%, y los consumidores aumentan su carga hasta 55%, convirtiéndose en el grupo más afectado. La tendencia continúa en la proyección para julio de 2026, cuando se estima que los consumidores cargarán con 67% del costo total de los aranceles, mientras que los importadores apenas absorberían 8% y los exportadores extranjeros un 25%.



Data Source: Goldman Sachs



OTROS TEMAS

SEGURIDAD Y ESTADO DE DERECHO

CENTER FOR STRATEGIC AND INTERNATIONAL STUDIES

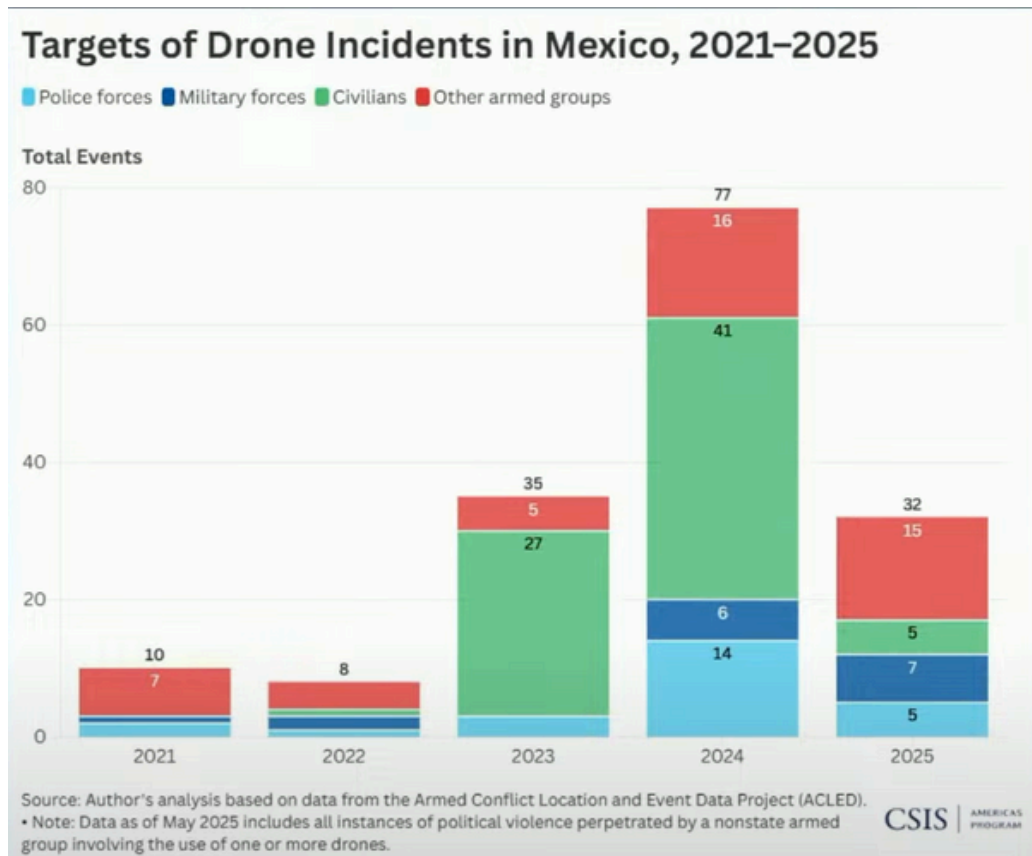
Countering the Criminal Drone Threat in the Americas

Por Henry Ziemer

Esta gráfica muestra la evolución de los incidentes con drones registrados en **México** entre 2021 y 2025, desglosados según el tipo de objetivo afectado: policías, militares, civiles y otros grupos armados. En 2021 y 2022, el número de eventos es reducido y con variaciones mínimas entre categorías. En 2023 se observa un incremento significativo, con un aumento notable en los incidentes que afectan a civiles. El mayor crecimiento ocurre en 2024, año en el que los eventos alcanzan su punto máximo. Durante este periodo, se eleva la cantidad de incidentes en todas las categorías, especialmente los dirigidos contra civiles y otros grupos armados. Para 2025, considerando datos hasta mayo, la cifra total disminuye en comparación con 2024, aunque sigue por encima de los niveles observados al inicio del periodo.

El mayor crecimiento ocurre en 2024, año en el que los eventos alcanzan su punto máximo. Durante este periodo, se eleva la cantidad de incidentes en todas las categorías, especialmente los dirigidos contra civiles y otros grupos armados. Para 2025, considerando datos hasta mayo, la cifra total disminuye en comparación con 2024, aunque sigue por encima de los niveles observados al inicio del periodo.

Este webinar se centra en el análisis del desafío que representa el uso criminal de drones, los grupos que lideran el despliegue de estos sistemas no tripulados en el hemisferio occidental y las posibles acciones que pueden adoptar **Estados Unidos** y sus aliados en la región para contrarrestar esta tendencia.



Enlaces a publicaciones

ESTADOS UNIDOS

- [Brookings Tariffs are a particularly bad way to raise revenue Jay Shambaugh](#)
- [CFR China in Latin America: October 2025 Felipe de Bolle](#)
- [CFR China in Latin America: September 2025 Gabriela Paz-Soldan](#)
- [CFR North American Leaders 'Take a Deep Breath' Ahead of USMCA Review Rebecca Patterson](#)
- [CFR Who Pays Trump's Tariffs? Ben Steil](#)
- [CSIS](#)
- [Mexico Is Now the Top Importer of U.S. Goods Diego Marroquin y Ryan C. Berg](#)
- [CSIS Countering the Criminal Drone Threat in the Americas Henry Ziemer y Alfonso Camacho](#)
- [CSIS How Mexico's Costly Spectrum Undermines Its Digital Future Diego Marroquin, Ryan C. Berg y Henry Ziemer](#)
- [CSIS Leveraging Latin America's Embrace of the United States Evan Ellis](#)
- [CSIS The Power of Educational Exchanges in Strengthening U.S.-LAC Relations Romina Bandura, Mirka Martel](#)
- [Heritage Foundation Significant Policy Changes Needed to Meet Mass Deportation Goals Mike Howell](#)
- [PIIE Bridges and borders: Economic policy across North America Luis Rosendo Gutierrez, Roberto Coronado](#)
- [PIIE US-China Trade War Tariffs: An Up-to-Date Chart Chad P. Bown](#)
- [The Baker Institute Binational Governance of Transboundary Aquifers Rosario Sánchez, Ivonne Cruz](#)
- [The Baker Institute Mexico Country Outlook 2026 — Public Release staff](#)
- [The Baker Institute Reimagining US-Mexico Water Cooperation Ivonne Cruz, Tony Payan, Rosario Sánchez](#)
- [The Baker Institute The Long-Term Impact of Trump's Immigration Policies staff](#)
- [The Dialogue Launch of the Executive Report of the USMCA Digital Trade and AI Task Force Staff](#)
- [The Dialogue Mexico at the Crossroads: Navigating U.S.-China Tensions Staff](#)
- [The Dialogue ONLINE EVENT: Mexico at the Crossroads—Navigating U.S.-China Tensions Staff](#)
- [The Dialogue USMCA Chapter 19 Digital Trade: Executive Report and 2026 Review Outlook Staff](#)

MÉXICO

- [CIDE PIIIE José Romero, Alina Gamboa](#)
- [COLMEX Guerra, Política y Estado: Los dilemas de México y Estados Unidos a mediados del siglo XIX" Erika Pani y Paolo Riguzzi](#)
- [COLMEX Mecanismo laboral de respuesta rápida del T-MEC Hèctor Soto Parra](#)
- [COLMEX The Future of North America Ana Covarrubias Velasco, Diana Terrazas Santamaría, Raymundo Miguel Campos Vazquez y otros](#)
- [COMEXI ¿Cómo entender a Estados Unidos a través de los dos futboleros? Andrés Martínez](#)
- [COMEXI El papel de China en materia de comercio e inversiones con los países de América del Norte Eduardo Tzili Apango](#)
- [COMEXI USMCA Revision: North America on the Edge Rafaél Fernández de Castro, Héctor Cárdenas, Shannon K. O'Nei](#)
- [Fundar Declaratoria Conjunta del Encuentro Nacional. Asamblea de Incidencia frente al T-MEC Staff](#)
- [IMCO México ante la nueva política comercial de Estados Unidos Staff](#)

CANADÁ

- [CD Howe Ottawa Needs More Strategic Coordination With Business Lawrence Herman](#)
- [CIGI From NAFTA to Surveillance Capitalism: USMCA's Digital Order Burcu Kilic](#)
- [MEI Canada's Energy Future Lies in Deeper North American Integration Taylor MacPherson Gabriel Giguère](#)
- [MLI The Trump-Xi summit just made Canada indispensable: Stephen Nagy in Geopolitical Monitor Stephen Nagy](#)

Esta es una iniciativa del Instituto Mexicano para la competitividad (IMCO) y la U.S.-Mexico Foundation (USMF). En colaboración, monitoreamos las publicaciones de los principales centros de pensamiento en México, Estados Unidos y Canadá y llevamos a cabo un análisis de los temas publicados.

Para la realización del reporte se analizaron cincuenta y ocho centros de pensamiento, de los cuales veintiséis son de Estados Unidos, trece son de México y diecinueve de Canadá. Los centros de pensamiento incluidos en el reporte son: Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO), México Evalúa, Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE), El Colegio de México (COLMEX), Consejo Mexicano de Asuntos Internacionales (COMEXI), Fundar, Centro de Estudios Espinosa Yglesia (CEEY), Fundación Idea, Aspen Institute México, The Coppel-Intuit Center for Binational Institutions (CBI), Brookings Institution, Center for Strategic and International Studies (CSIS), Hudson Institute, Peterson, Milken Institute, Bush Center, USC Schwarzenegger Institute, Meridian, New America, México ¿cómo vamos?, The Dialogue, American Enterprise Institute, Atlantic Council (AALAC), Baker Institute, Center for American Progress, Council on Foreign Relations, Heritage Foundation, Mexico Institute, Pew Research Center, USMEX UCSD, Americas Society/Council of the Americas (AS/COA), Ethos Laboratorio de Pol. Públicas, Harvard Growth Lab, International Republican Institute (IRI), Observatorio Nacional Ciudadano, Canadian Council for the Americas, Canadian Global Affairs Institute, Fraser Institute, el Institute for Research on Public Policy (IRPP), International Institute for Sustainable Development (IISD), Macdonald-Laurier Institute (MLI), Public Policy Forum, el Institute for Peace Diplomacy, Mackenzie Institute, el Business Council of Canada, Canada West Foundation, Canadian Centre for Policy Alternatives, Conference Board of Canada, el Centre for International Governance Innovation, Frontier Centre for Public Policy, Council of Canadians, Montreal Economic Institute y el C.D. Howe Institute.

Buena parte de la relación México-Estados Unidos-Canadá, se escribe a través de los centros de pensamiento. Pero los centros de pensamiento también ayudan a la construcción de largo plazo de la agenda gubernamental. Por eso su participación es crucial, no solo en temas coyunturales, sino también al realizar análisis de temas políticos, económicos y sociales que ayuden a mejorar la manera en que la política pública de la relación bilateral se lleva a cabo.



www.usmexicofoundation.org



www.imco.org.mx