

MARZO, 2026

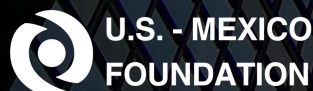
# BILATERAL

# X-RAY

Radiografía de la relación  
México - Estados Unidos, con  
la participación de Canadá.

## ELABORADO POR:

USMF – Adolfo Cervantes (@AdolfoCervantes)  
IMCO – Isabel Madrazo (@IsaMadrazo)



# TABLA DE CONTENIDO

1. **PLUMA INVITADA**
2. **ANÁLISIS BILATERAL**
3. **ANÁLISIS POR TEMA**
4. **DOCUMENTO DESTACADO**
5. **GRÁFICOS DESTACADOS**
6. **ENLACES A ARTÍCULOS**

# Pluma Invitada

“América del Norte ya no funciona como un espacio político genuinamente trilateral. La primera presidencia de Trump quebró esa lógica. El TLCAN no simplemente evolucionó; fue política y regionalmente desahuciado y sustituido por un arreglo más transaccional y más defensivo, tan distinto en tono y propósito que los tres socios ni siquiera logran ponerse de acuerdo sobre un nombre común para él.

Pero la transformación más profunda es que América del Norte ya no es solamente trilateral. Es, de facto, cuadrilateral, con China como la presencia ausente en toda conversación de peso: invocada como amenaza, excluida con estridencia en la retórica y, sin embargo, incorporada en casi todo cálculo serio. La verdadera disputa no radica en si China pertenece o no a la ecuación, sino en quién puede gestionar mejor la exposición sin perder ventaja.

Estados Unidos apuesta por un desacoplamiento selectivo y por la contención industrial. México, en cambio, no puede darse el lujo de recortar demasiado su relación con China sin ampliar una brecha tecnológica y de inteligencia artificial que ya es significativa. Para México, el acceso a capital chino, insumos y ecosistemas tecnológicos no es mera conveniencia oportunista; es cada vez más una necesidad de desarrollo, aunque ese vínculo deba calibrarse frente al acceso privilegiado al mercado estadounidense. Canadá, bajo Carney, ha avanzado hacia una doctrina más consciente de reenganche principista y pragmático, dispuesta a reabrir canales cuando así lo exige el interés nacional.

En medio de la locura geopolítica, los mercados son el adulto en la sala. Las cadenas de suministro, las señales de precios y la lógica de inversión siguen imponiendo disciplina al posicionamiento estratégico. La política arancelaria maximalista choca rápidamente con la dura realidad de las redes de producción: la base manufacturera de América del Norte sigue dependiendo de insumos chinos en puntos críticos. El auge exportador de México hacia Estados Unidos no ha borrado a China del mapa. El capital les recuerda a los gobiernos que la competitividad no puede decretarse con discursos; el mercado corrige, al exhibir la distancia entre el teatro geopolítico y la estructura económica.

Precisamente por eso **Bilateral X-Ray** es importante. En un momento en que América del Norte está siendo reconfigurada no solo por cambios de política pública, sino también por narrativas en disputa sobre seguridad, competitividad y dependencia estratégica, dar seguimiento a cómo los principales centros de pensamiento de Estados Unidos, México y Canadá enmarcan la relación deja de ser un ejercicio secundario. Es una forma de entender cómo se está formando hoy el consenso de política pública del mañana. Si la región ya no es nítidamente trilateral, y si China se ha convertido en la presencia ausente del debate norteamericano, **Bilateral X-Ray** ofrece algo especialmente valioso: una mirada rigurosa sobre cómo evoluciona la arquitectura intelectual de la relación por debajo del ruido político.”



**ALEJANDRA LÓPEZ DE ALBA GÓMEZ**  
**DIRECTORA GENERAL**  
**CONSEJO MEXICANO DE ASUNTOS**  
**INTERNACIONALES (COMEXI)**

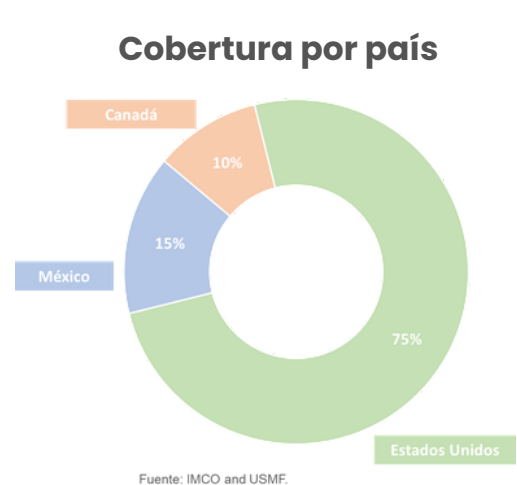
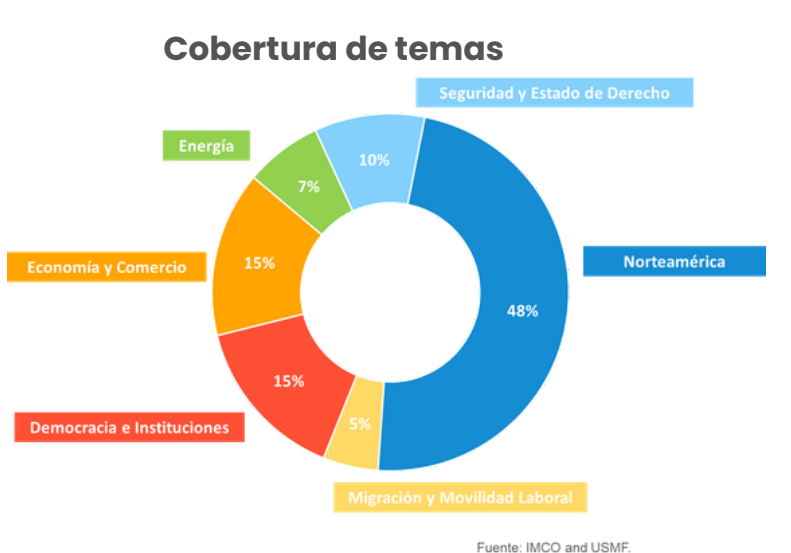
# Análisis Bilateral

## ➤ COBERTURA DE PUBLICACIONES – MARZO 1 – 31

Durante el mes, los think tanks generaron un total de **41 piezas** de contenido relacionadas con las interacciones entre **México, Estados Unidos y Canadá**. La creación de contenido aumentó drásticamente respecto al mes anterior. Este mes el 75% fue producido en Estados Unidos; el 15% en México y el 10% restante en Canadá.

La temática más mencionada fue **Norteamérica**, con 19 menciones. Le siguieron **Economía y Comercio** y **Democracia e Instituciones**, con seis menciones, respectivamente. Posteriormente, **Seguridad y Estado de Derecho** con cuatro menciones. La siguiente temática más mencionada fue **Energía** con tres menciones. Finalmente, **Migración y Movilidad Laboral** con dos menciones.

En cuanto a los think tanks que lideraron la generación de contenido por país durante este mes, fueron: **Brookings** por Estados Unidos; nuevamente, el **Centro de Investigación y Docencia Económicas (CIDE)** por parte de México. Finalmente, y por segundo mes consecutivo el **CD Howe Institute** por parte de Canadá.



# Análisis por Tema

## ➤ NORTEAMÉRICA

Durante marzo, el contenido sobre **Norteamérica** se basó en el seguimiento de la agenda comercial y política en torno al T-MEC, así como en el análisis de las perspectivas de la relación entre Estados Unidos, México y Canadá de cara a su revisión en 2026. Diversos think tanks examinaron la evolución de los acuerdos comerciales impulsados durante la administración de Trump, así como las implicaciones de posibles realineamientos arancelarios y escenarios futuros para la región. También se discutieron los avances en la integración económica derivados del acuerdo, junto con debates sobre su capacidad para generar prosperidad compartida y fortalecer la competitividad de América del Norte.

Asimismo, se abordaron temas sectoriales y estratégicos, incluyendo los desafíos y oportunidades para la industria automotriz, el papel de los materiales industriales, como el acero, y la reducción del superávit manufacturero y de servicios de Estados Unidos con Canadá. Asimismo, se analizaron aspectos institucionales y de gobernanza, como la propiedad intelectual en el T-MEC, las medidas anticorrupción de cara a su revisión y el impacto en los trabajadores.

### NORTEAMÉRICA EN DATOS

- Desde que el T-MEC entró en vigor, el déficit comercial bilateral de Estados Unidos con México se ha disparado de **101 mil millones** de dólares en 2021 a **171,5 mil millones** de dólares en 2024. ([Brookings](#))
- Las Fiscalías Anticorrupción (México) solo han logrado judicializar el **5.2%** de las investigaciones en curso relacionadas con los delitos de cohecho, enriquecimiento ilícito y abuso de autoridad, previstos en el mismo T-MEC, en tanto que únicamente el **0.2%** de las denuncias presentadas por actos de corrupción llegaron a una sentencia. ([Fundar](#))

### CONTENIDO CLAVE

- [Council on Foreign Relations. Tracking Trump's Trade Deals](#), por Inu Manak.
- [Foreign Affairs. Can Mexico Avoid a Confrontation With the United States?](#), por Arturo Sarukhan.



## ➤ ECONOMÍA Y COMERCIO

Durante marzo, los análisis desarrollados en la región sobre **Economía y Comercio** coincidieron en que la economía global atraviesa una transformación marcada por la seguridad económica, el nearshoring y la reconfiguración de cadenas de suministro. En este contexto, se destacó la necesidad de fortalecer la competitividad regional en Norteamérica y adaptarse a la incertidumbre derivada de cambios en la política comercial de Estados Unidos, particularmente el uso de aranceles. Estas dinámicas reflejan un entorno en el que el comercio se vincula cada vez más con objetivos de política industrial, seguridad nacional y competencia geopolítica.

Al mismo tiempo, se subrayaron los costos del giro proteccionista, especialmente para empresas pequeñas y medianas, debido al aumento de precios y presiones sobre la inversión. Se mencionó que el comercio global estará definido por la tensión entre eficiencia económica y objetivos políticos, lo que podría derivar en mayor fragmentación.

### ECONOMÍA Y COMERCIO EN DATOS

- Los aranceles han costado en promedio **306,000 dólares** a las pequeñas empresas importadoras en el primer año. (**CAP**)
- Los aranceles sobre la mayoría de las importaciones de EE.UU. desde la UE se situaron en **15%**. (**Baker Institute**)

### CONTENIDO CLAVE

- Atlantic Council. **Binational Task Force on Economic Security and Competitiveness** por Staff.
- CFR. **What's Next for Trade and Tariffs?** por Staff.



## ➤ DEMOCRACIA EN INSTITUCIONES

Los análisis de marzo sobre **Democracia e Instituciones** desarrollados por los *think tanks* de la región coincidieron en que se enfrentó un contexto de debilitamiento institucional y tensiones en la gobernanza democrática, tanto a nivel nacional como regional. En México, se subrayó la fragmentación política y la falta de una oposición sólida, lo que limitó los contrapesos democráticos y redujo la capacidad de deliberación pública. Al mismo tiempo, los debates sobre reformas electorales mostraron dificultades para alcanzar consensos amplios, reflejando un entorno político cada vez más polarizado y con menor margen para acuerdos institucionales duraderos.

A nivel regional, se observó un deterioro más amplio de la democracia, particularmente en América Latina, donde la falta de acción colectiva contribuyó al colapso institucional en casos como Venezuela. Asimismo, en el ámbito internacional, nuevas doctrinas de política exterior enfatizaron el uso de poder coercitivo sobre mecanismos multilaterales, lo que debilitó normas democráticas y de soberanía. Incluso en el plano histórico, episodios como la incursión estadounidense en México tras el ataque de Pancho Villa ilustraron cómo las tensiones políticas y la fragilidad institucional habían marcado la relación bilateral.

### DEMOCRACIA E INSTITUCIONES EN DATOS

- Morena y sus aliados se quedaron por debajo de la mayoría de **dos tercios** necesaria para aprobar reformas constitucionales. (**AS/COA**)
- El ataque de Villa a Columbus, Nuevo México, dejó **18** estadounidense y **80** mexicanos muertos. (**CFR**)

### CONTENIDO CLAVE

- [Foreign Affairs. How Latin America Failed Venezuela](#), por Ernesto Castañeda.
- [AS/COA. Mexico's "Missing" Opposition](#), por Alex Gonzalez.



## ➤ OTROS TEMAS RELEVANTES

Durante este mes, otros temas relevantes incluyeron **Migración y Movilidad Laboral, Seguridad y Estado de Derecho y Energía.**

En materia de migración, los análisis se centraron en las políticas migratorias de Estados Unidos y su impacto en los países de tránsito, así como en los factores interconectados que explican por qué las personas migran.

En cuanto a Seguridad y Estado de Derecho, los contenidos se enfocaron en la evolución de los cárteles mexicanos y las limitaciones de las estrategias centradas en la captura o eliminación de sus líderes. Se analizaron las contradicciones en los enfoques recientes del gobierno mexicano frente al crimen organizado, así como los posibles escenarios tras la caída de figuras clave como líderes de alto perfil y sus implicaciones para la violencia. Asimismo, se discutieron propuestas sobre cómo Estados Unidos podría complementar las estrategias actuales para enfrentar a estos grupos.

En el ámbito de Energía, se incluyeron análisis sobre la competitividad de la industria química en América del Norte de cara a la revisión del T-MEC en 2026, así como el potencial impacto de nueva infraestructura energética.

### OTROS TEMAS EN DATOS

- Desde el comienzo de la segunda administración de Trump, más de **900,000** migrantes han perdido su estatus legal, quedando vulnerables a la deportación.
- Según datos de la Oficina de Aduanas y Protección Fronteriza de Estados Unidos (CBP), se registraron menos de **9,000** encuentros en diciembre de 2025, en comparación con un récord de casi **250,000** encuentros en diciembre de 2023. (**Baker Institute**)

### CONTENIDO CLAVE

- The Dialogue. **The Chemical Industry & North American Competitiveness: Toward the 2026 USMCA Review II**, por Ana Kourchenko.
- The Atlantic Council. **Decapitation strikes are not enough to take on Mexico's cartels. Here's what else the US should do**, por Charlotte Bertrand.

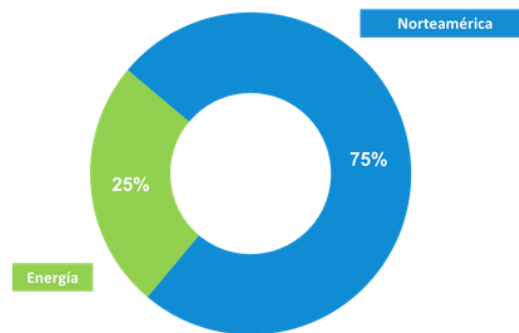


## ➤ CANADÁ

Durante marzo, las **4** publicaciones de think tanks canadienses se enfocaron en los temas de **Norteamérica** y **Energía**. en que la relación trilateral en Norteamérica se caracterizó por una alta interdependencia económica, pero también por vulnerabilidades estructurales para Canadá. En particular, se destacó que la integración con Estados Unidos sigue siendo profunda y difícil de sustituir, especialmente en sectores como energía y recursos naturales, donde la infraestructura existente refuerza esta dependencia.

Al mismo tiempo, se subrayó que las tensiones comerciales —incluyendo amenazas arancelarias— han incrementado la incertidumbre en torno a la revisión del TMEC, obligando a Canadá a replantear su estrategia comercial y fortalecer su posición negociadora dentro de la región. Asimismo, los análisis enfatizaron la necesidad de diversificar mercados y fortalecer capacidades internas, aunque reconocieron los límites de esta estrategia. Si bien existen oportunidades para ampliar exportaciones hacia otros socios —particularmente en energía—, factores geográficos y estructurales continúan atando a Canadá al mercado estadounidense.

### Cobertura de temas



Fuente: IMCO and USMF.

### CANADÁ EN DATOS

- Canadá tiene **163 mil millones de barriles de reservas** probadas de petróleo. (**MEI**)
- Solo alrededor de la **mitad de las exportaciones** de valor agregado de Canadá a EE.UU. están realmente en riesgo. (**CIGI**)

### CONTENIDO CLAVE

- **MEI. New Canadian pipeline to tidewater could help bring stability to energy markets, MEI says** por Florence Plourde
- **CD Howe. Iran, CUSMA: Just Two Reasons Bank was Right to Hold Steady on its Rate** por Jeremy M. Kronick and Steve Ambler

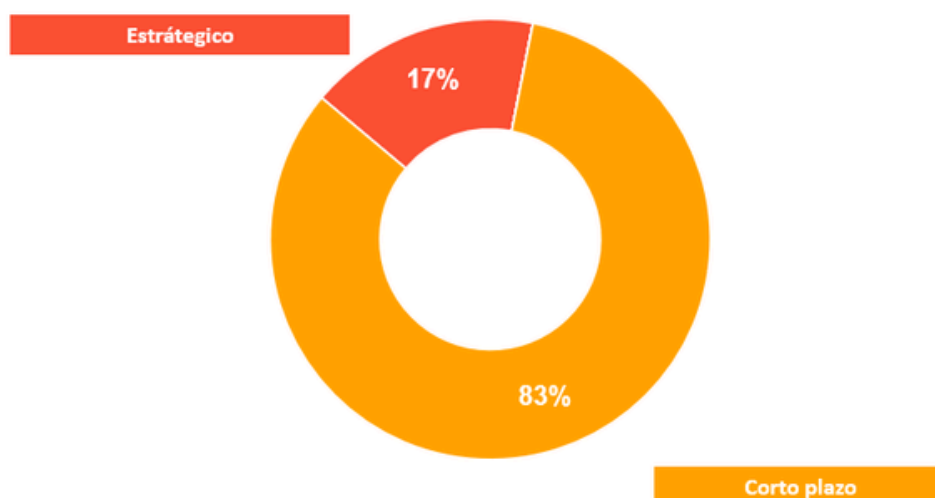


## ➤ **CONTENIDO A CORTO PLAZO VS CONTENIDO ESTRATÉGICO**

Durante el periodo analizado, el contenido se distribuyó en estratégico con 17% y una mayoría de corto plazo con 83%.

- El contenido estratégico se concentró en temas estructurales de largo alcance, particularmente en torno al T-MEC y su revisión hacia 2026, así como en los efectos de la política comercial estadounidense, incluidos los aranceles y su impacto en actores económicos como los pequeños importadores. También se incluyeron análisis sobre la evolución del crimen organizado en México y los límites de las estrategias tradicionales para enfrentarlo, así como sobre la integración económica regional y los retos para sectores clave como el acero y la industria automotriz.
- Por otro lado, la gran mayoría del contenido correspondió a análisis de corto plazo, enfocados en coyunturas recientes. En economía y comercio, se abordaron temas como la inversión en México. En migración, los contenidos analizaron las políticas migratorias estadounidenses. Finalmente, en Democracia e Instituciones, se discutieron temas como reformas electorales en México, la oposición política, la política exterior de Estados Unidos y la situación democrática en la región.

### **Estratégico vs Corto plazo**



# Documento Destacado

## USMCA HAS STRENGTHENED ECONOMIC INTEGRATION IN NORTH AMERICA

BROOKINGS

POR **BRENDAN KELLY, JESÚS CAÑAS Y LUIS TORRES**

El **artículo** analiza la creciente importancia del T-MEC (USMCA) en el comercio y la manufactura de América del Norte, destacando cómo los cambios en la política comercial de Estados Unidos han impulsado una mayor integración regional. Señala que México se ha consolidado como el principal socio comercial de Estados Unidos, con un fuerte crecimiento en el comercio manufacturero, especialmente en sectores de mayor valor agregado como electrónicos y dispositivos médicos.

También examina el impacto de los aranceles, la disminución del comercio con China y el fenómeno del nearshoring, que ha favorecido a México como destino de producción. Sin embargo, advierte sobre desafíos como la incertidumbre en torno al T-MEC, la caída del empleo manufacturero y el aumento de costos laborales. En conjunto, el **informe** concluye que la región avanza hacia una mayor integración productiva, con una transición hacia industrias más especializadas y de mayor valor.

### ASPECTOS CLAVE DEL REPORTE

- **El cumplimiento del T-MEC en las exportaciones de México y Canadá hacia Estados Unidos aumentó considerablemente en 2025**, de menos de la mitad a casi el 80% del valor comercial, ya que las mayores tasas arancelarias de Estados Unidos para bienes fuera del T-MEC incentivaron un mayor uso del acuerdo comercial.
- **México se convirtió en el principal socio comercial de Estados Unidos a principios de 2023**, con un comercio bilateral total que alcanzó los 873 mil millones de dólares en 2025. Canadá es el segundo socio comercial de Estados Unidos, con un intercambio de 719 mil millones de dólares en el mismo periodo. Ambos países han superado a China, que cayó al tercer lugar con 419 mil millones de dólares en comercio con Estados Unidos.
- **El comercio total de bienes manufacturados entre México y Estados Unidos alcanzó los 791 mil millones de dólares en 2025**. Canadá y China ocuparon el segundo y tercer lugar, con 524 mil millones y 387 mil millones de dólares, respectivamente, en comercio manufacturero. El comercio manufacturero bilateral entre México y Estados Unidos representó el 16.6% del total del comercio manufacturero de Estados Unidos, seguido por Canadá con 11.0% y China con 8.1%.

# Gráficos Destacados

## ➤ NORTEAMÉRICA

### BROOKINGS

#### USMCA has strengthened economic integration in North America

Por **Brendan Kelly, Jesús Cañas y Luis Torres**

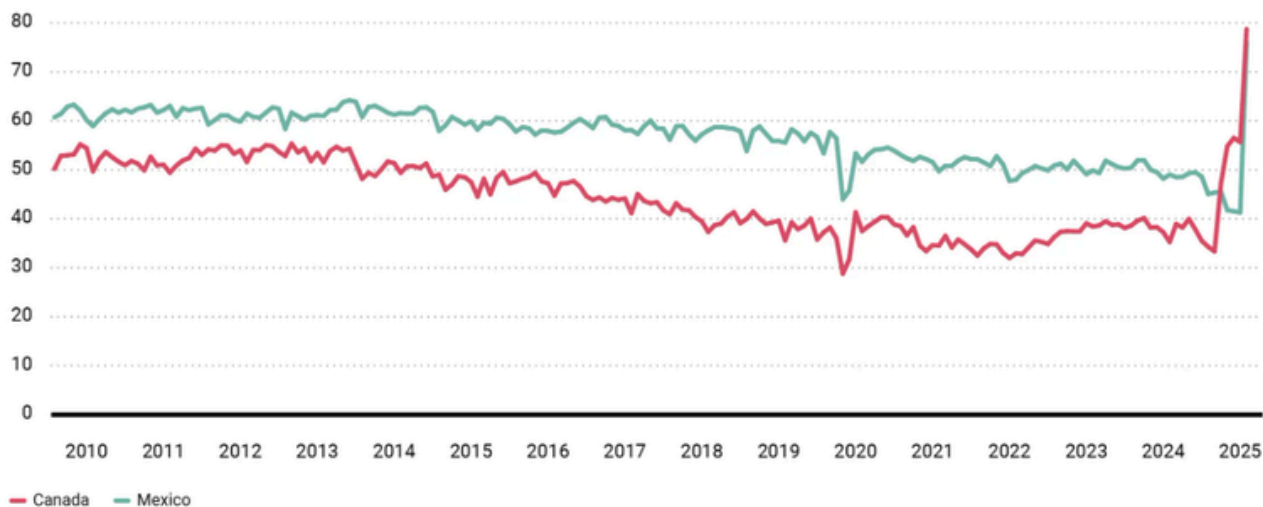
Este gráfico analiza la evolución del cumplimiento del T-MEC (USMCA) en las exportaciones de **México** y **Canadá** hacia **Estados Unidos** como proporción del total de importaciones entre 2010 y 2025.

En términos generales, se observa que ambos países mantuvieron niveles relativamente estables de cumplimiento durante la mayor parte del periodo. **México** se mantuvo consistentemente por encima de **Canadá** hasta 2025 con el anuncio de aranceles por parte del gobierno **estadounidense**.

En conjunto, el gráfico muestra cómo los cambios en la política comercial **estadounidense** pueden influir directamente en el uso y la relevancia de acuerdos comerciales regionales como el T-MEC.

**FIGURE 5. USMCA COMPLIANCE INCREASED FOR ALL EXPORTS TO THE U.S. FROM MEXICO AND CANADA**

SHARE, NAFTA-USMCA DUTY-FREE / TOTAL IMPORTS



Note: Data are monthly through July 2025.

Source: U.S. International Trade Commission, Department of Commerce.

# ECONOMÍA Y COMERCIO

AS/COA

## Trump in Latin America: Negotiations with Cuba and Reviews with Mexico

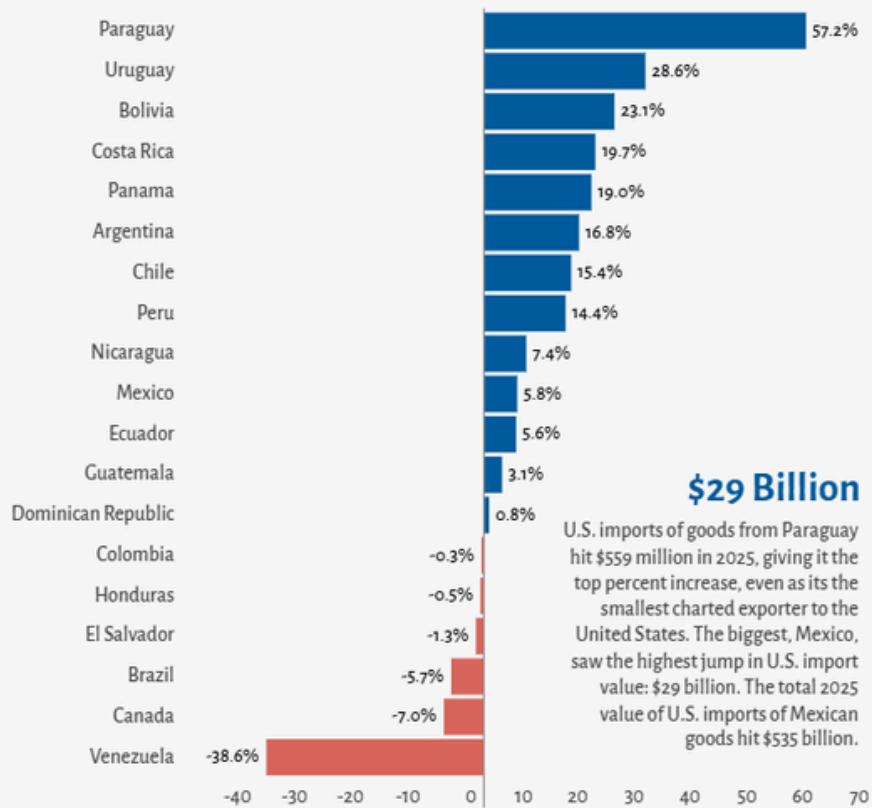
Por Chase Harrison y Khalea Robertson

Este gráfico analiza el cambio porcentual en las importaciones de bienes de **Estados Unidos** desde América Latina y **Canadá** entre 2024 y 2025, mostrando qué países aumentaron o redujeron sus exportaciones hacia el mercado estadounidense.

En el caso de **México** se registra un crecimiento de 5.8% en sus exportaciones hacia Estados Unidos. Aunque este aumento es moderado en comparación con países como Paraguay o Uruguay, es especialmente relevante porque **México** ya es, por mucho, el principal proveedor de bienes al mercado **estadounidense**.

### Change in U.S. Imports of Goods from Latin America and Canada from 2024 to 2025

U.S. imports from the Americas shifted unevenly in 2025, reflecting a mix of tariffs, commodity price changes, and country-specific issues. Venezuela's drop reflects rising sanctions and oil licensing change at the end of the Maduro regime.



Source: [U.S. Census](#), comparing percentage change in millions of U.S. dollars in value of goods on a nominal basis.

Share



## OTROS TEMAS ECONOMÍA Y COMERCIO

### CENTER FOR AMERICAN PROGRESS

#### In the First Year, President Trump’s Tariffs Have Cost Small-Business Importers \$306,000 on Average

Por **Michael Negro, Mimla Wardak y Kennedy Andara**

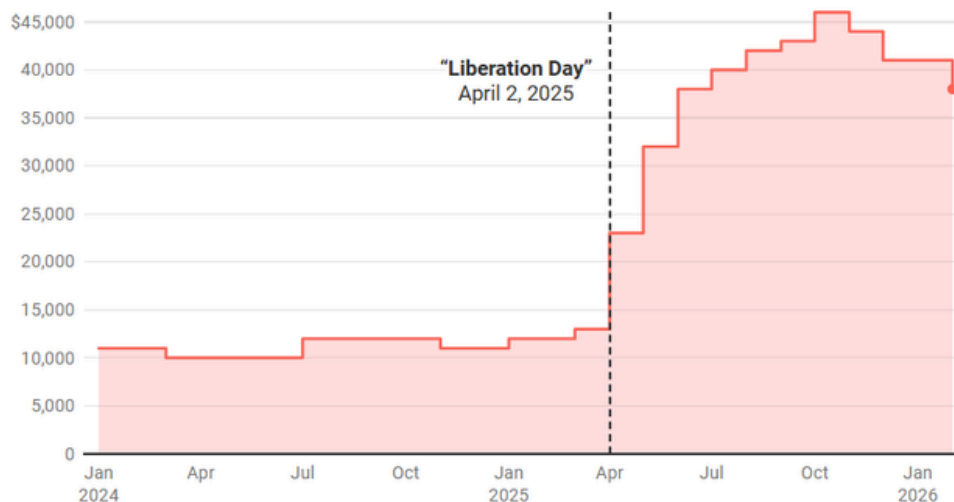
Este gráfico muestra cómo los costos arancelarios para los pequeños importadores en **Estados Unidos** se mantuvieron estables durante un periodo prolongado, pero cambiaron de forma abrupta a partir de abril de 2025.

Este aumento coincide con la implementación de nuevas medidas comerciales. A partir de marzo de 2025, la administración impuso aranceles a muchas importaciones provenientes de **México y Canadá**, con excepción de los bienes que cumplen con el T-MEC.

En este contexto, los costos para los pequeños negocios-importadores aumentaron rápidamente y se mantienen elevados, lo que refleja cómo estos cambios en la política arancelaria tuvieron un impacto directo y sostenido en sus gastos.

#### Small-business importers' tariff costs have tripled since April 2025

Average total monthly tariffs paid per small-business importer, January 2024–February 2026



Hover or click to see values.

Note: Small-business importers are defined as firms with fewer than 500 employees. This category includes firms with missing employment data, nonemployers, and companies that reported annual payroll but did not report any employees on their payroll during the specified period(s) in 2023. Values are rounded to the nearest thousand. (see Methodology Appendix).

Source: U.S. Census Bureau, "A Profile of U.S. Importing and Exporting Companies, 2022–2023" (last accessed March 2026); U.S. Department of the Treasury, "Daily Treasury Statement (DTS): Deposits and Withdrawals of Operating Cash" (last accessed March 2026).

Chart: Center for American Progress

# Enlaces a publicaciones

## ➤ ESTADOS UNIDOS

- [AS/COA After Sheinbaum's Electoral Reform Stalls, What Comes Next? Chase Harrison](#)
- [AS/COA Mexico's "Missing" Opposition Alex Gonzalez](#)
- [AS/COA Private Meeting with Jose Medina Mora, President of the CCE José Medina Mora, Kevin Sullivan](#)
- [AS/COA Trump in Latin America: Negotiations with Cuba and Reviews with Mexico Chase Harrison, Khalea Robertson](#)
- [Atlantic Council Binational Task Force on Economic Security and Competitiveness Staff](#)
- [Atlantic Council Decapitation strikes are not enough to take on Mexico's cartels. Here's what else the US should do. Charlotte Bertrand](#)
- [Baker Institute Mexico's Cartels, Violence, and the Rule of Law After the Fall of El Mencho David M. Satterfield, Tony Payan](#)
- [Baker Institute Mexico's New Approach to Organized Crime Reveals Growing Contradictions Emiliano Polo](#)
- [Baker Institute The New Dynamics of North American Trade: The Review of USMCA 2026 Staff](#)
- [Baker Institute US Immigration Policies and Migration in Transit Countries Ana Martín Gil, Karma Elbadawy, Bela Koshy, Poema Sumrow, Tony Payan, José Iván Rodríguez-Sánchez](#)
- [Baker Institute US Policy Shifts and the Future of the Transatlantic Alliance David A. Gantz](#)
- [Brookings Challenges and opportunities for the North American auto industry in the 2026 USMCA renegotiation Susan Helper, Todd Tucker](#)
- [Brookings How can the USMCA support a more competitive North America? Dominic LeBlanc](#)
- [Brookings Introduction to steel, an industrial material Josh Spoores](#)
- [Brookings Mexico at a turning point: How tariff realignment can redefine North American trade Valeria Moy](#)
- [Brookings Perspectives on the US-Mexico relationship, what next? Gerónimo Gutiérrez, Kimberly Breier](#)
- [Brookings The USMCA and the road to shared prosperity in an era of transformation Roberto Velasco](#)
- [Brookings Unfulfilled promises: Why the USMCA joint review must deliver for workers Liz Shuler](#)
- [Brookings USMCA Forward 2026 launch Christopher Sands](#)
- [Brookings USMCA has strengthened economic integration in North America Brendan Kelly, Jesus Cañas, and Luis Torres](#)
- [CAP In the First Year, President Trump's Tariffs Have Cost Small-Business Importers \\$306,000 on Average Staff](#)
- [CFR Remembering Pancho Villa's New Mexico Raid and the Punitive Expedition Into Mexico James M. Lindsay](#)
- [CFR The Donroe Doctrine Leans on Sticks But Needs Carrots Shannon K. Oneil](#)
- [CFR Tracking Trump's Trade Deals Allison J. Smith](#)
- [CFR What's Next for Trade and Tariffs? Staff](#)
- [CSIS USMCA Review 2026: Six Scenarios for North America's Future Diego Marroquin, William Alan](#)
- [Foreign Affairs Can Mexico Avoid a Confrontation With the United States? Arturo Sarukhan](#)
- [Foreign Affairs How Latin America Failed Venezuela Ernesto Castañeda](#)
- [Meridian Global Business Briefing with His Excellency Esteban Moctezuma, Ambassador of Mexico to the U.S. Staff](#)
- [The Dialogue The Chemical Industry & North American Competitiveness: Toward the 2026 USMCA Review I Ana Kourchenko](#)
- [The Dialogue The Chemical Industry & North American Competitiveness: Toward the 2026 USMCA Review II Ana Kourchenko](#)

## MÉXICO

- [CIDE La violencia vino del Norte Carlos Pérez Ricart y Gerardo Maldonado](#)
- [CIDE Propiedad Intelectual en el TMEC: balance y agenda de negociación. Agenda 2026+ Jorge Ordellin](#)
- [COLMEX Why People Move: Interconnected Drivers of Migration Staff](#)
- [COMEXI Conversatorio de Excancilleres Staff](#)
- [Fundar Medidas anticorrupción que se pueden fortalecer frente a la revisión del T-MEC Sarahi Salvatierra](#)
- [La inversión cierra 2025 en 22.9% del PIB, aún lejos de la meta MCV y del Plan México](#)

## CANADÁ

- [CD Howe Iran, CUSMA: Just Two Reasons Bank was Right to Hold Steady on its Rate Jeremy M. Kronick and Steve Ambler](#)
- [CD Howe US Manufacturing and Services Surplus with Canada Shrank Ahead of 2026 CUSMA Review Staff](#)
- [CIGI Smaller than advertised:Canada's Real Trade Risk with the United States Dan Ciuriak,Paul Samson](#)
- [MEI New Canadian pipeline to tidewater could help bring stability to energy markets, MEI says Florence Plourde](#)

Esta es una iniciativa del Instituto Mexicano para la competitividad (IMCO) y la U.S.-Mexico Foundation (USMF). En colaboración, monitoreamos las publicaciones de los principales centros de pensamiento en México, Estados Unidos y Canadá y llevamos a cabo un análisis de los temas publicados.

Para la realización del reporte se analizaron cincuenta y ocho centros de pensamiento, de los cuales veintiséis son de Estados Unidos, trece son de México y diecinueve de Canadá. Los centros de pensamiento incluidos en el reporte son: Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO), México Evalúa, Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE), El Colegio de México (COLMEX), Consejo Mexicano de Asuntos Internacionales (COMEXI), Fundar, Centro de Estudios Espinosa Yglesia (CEEY), Fundación Idea, Aspen Institute México, The Coppel-Intuit Center for Binational Institutions (CBI), Brookings Institution, Center for Strategic and International Studies (CSIS), Hudson Institute, Peterson, Milken Institute, Bush Center, USC Schwarzenegger Institute, Meridian, New America, México ¿cómo vamos?, The Dialogue, American Enterprise Institute, Atlantic Council (AALAC), Baker Institute, Center for American Progress, Council on Foreign Relations, Heritage Foundation, Mexico Institute, Pew Research Center, USMEX UCSD, Americas Society/Council of the Americas (AS/COA), Ethos Laboratorio de Pol. Públicas, Harvard Growth Lab, International Republican Institute (IRI), Observatorio Nacional Ciudadano, Canadian Council for the Americas, Canadian Global Affairs Institute, Fraser Institute, el Institute for Research on Public Policy (IRPP), International Institute for Sustainable Development (IISD), Macdonald-Laurier Institute (MLI), Public Policy Forum, el Institute for Peace Diplomacy, Mackenzie Institute, el Business Council of Canada, Canada West Foundation, Canadian Centre for Policy Alternatives, Conference Board of Canada, el Centre for International Governance Innovation, Frontier Centre for Public Policy, Council of Canadians, Montreal Economic Institute y el C.D. Howe Institute.

Buena parte de la relación México-Estados Unidos-Canadá, se escribe a través de los centros de pensamiento. Pero los centros de pensamiento también ayudan a la construcción de largo plazo de la agenda gubernamental. Por eso su participación es crucial, no solo en temas coyunturales, sino también al realizar análisis de temas políticos, económicos y sociales que ayuden a mejorar la manera en que la política pública de la relación bilateral se lleva a cabo.



[www.usmexicofoundation.org](http://www.usmexicofoundation.org)



[www.imco.org.mx](http://www.imco.org.mx)